

Vážení spolupracovníci,

nacházíme se v období nejvážnější celosvětové hospodářské krize za posledních 70 let. Její negativní vlivy a účinky denně sledujeme ve sdělovacích prostředcích i v běžném životě a tato krize se samozřejmě bezprostředně dotýká i nás jako týmu BMT. Výkyvy hospodářského cyklu jsou přirozené, ale jejich délku ani rozsah nelze bohužel spolehlivě předpovídat. I v tomto období je však možné cílevědomě a systematicky budovat a rozvíjet silné základy, které umožní další expanzi v období růstu popř. větší stabilitu v období další možné recese.

Na tuto situaci jsme se v minulých přibližně třech letech cílevědomě a dlouhodobě připravovali. Naše nové výrobky (Sterivap HP, HPE, teplotní technika, schopnost vyrábět špičkové tlakové komory, ...), síť vlastních dceřiných firem, nově vybudovaná celosvětová prodejní síť (více než 100 zemí), otevření trhu USA, aktivní prodej na bázi osobních kontaktů a naše pružnost při uspokojování individuálních požadavků zákazníků jsou nyní naší konkurenční výhodou. Tyto základní faktory se dnes jeví jako strategicky velmi významné. Uchránily nás zcela před účinkem krize ve druhé polovině r. 2008 a pomáhají nám i nyní tlumit její dopady.

Tento nepřetržitý inovační proces zaměřený na naše zákazníky je a bude i nadále základem našich úspěchů a stability. Nově připravované výrobky (Unisteri, nová řada velkoobjemových teplotních skříní, další rozvoj sterilizátorů pro laboratoře a farmacie, ...) jsou nejlepší možnou reakcí na současnou ekonomickou situaci ve světě. Současně také efektivně využíváme know-how i potenciál naší mateřské firmy MMM a skupiny MMM Group.

Tvoříme nyní schopný a kvalifikovaný a konkurenceschopný tým ve výrobě, konstrukci, technologii, obchodu, servisu i v administrativě.

Po řadě let nepřetržitému růstu prodeje a obrátu na tuzemském i zahraničním trhu musíme nyní vyvíjet ještě vyšší úsilí pro získávání zakázek. Nemalé obtíže nám působí skutečnost, že řada zákazníků déle váhá s nákupem, a poté žádá velmi krátkou dodací lhůtu. To vytváří dodatečné tlaky na organizaci konstrukce a výroby, ale také vyšší míru nejistoty, protože stav objednávek nám v současnosti dává výhled pouze na 1 měsíc, zatímco v minulém období to byly obvykle 2 až 3 měsíce.

Současnou situaci se nám, ve srovnání s mnoha ostatními podniky, daří úspěšně zvládat. Obrát BMT v prvním čtvrtletí 2009 sice mírně poklesl ve srovnání se stejným obdobím loňského roku, ale nejedná se o zásadní změnu, a již vůbec ne o katastrofický scénář, který by mohl potěšit naši konkurenci. Vedle intenzivních tradičních obchodních kontaktů nyní aktivně rozvíjíme kromě zdravotnického trhu i oblast laboratoří a farmaceutického průmyslu. Toto rozložení segmentů trhu nám zajišťuje lepší rovnováhu mezi státními a soukromými zdroji při nákupu naší techniky – to znamená možnost vyšší rovnoměrnosti prodeje v průběhu roku, omezení vlivu krátkodobého nedostatku státních financí na nákup našich výrobků a možnost kompenzovat cyklické periody omezeného nákupu již ve třech na sobě jen málo závislých tržních segmentech (zdravotnictví, laboratoře, farmaceutický průmysl). Tím vším si zajišťujeme prostor i pro budoucí expanzi.

Pro zachování našeho dlouhodobě úspěšného hospodaření musíme, vedle úsilí o stabilizaci a rozvoj tržeb, také dbát na zvýšenou efektivitu při řízení finančních nákladů. Proto zavádíme některá opatření, která se týkají úspor v hospodaření s materiály pro výrobu, úspor režijních materiálů a nakupovaných služeb.

Nemalý pozitivní vliv má i strategický nákup – optimální volba součástek a spojení objednávek s mateřskou společností MMM pro dosažení nejlepších možných podmínek od dodavatelů. Veškeré investice i větší opravy pečlivě zvažujeme a vyhodnocujeme jejich přínos. Budeme ještě více využívat časovou flexibilitu při potřebě nárazové práce pro naše zákazníky. Některá dočasná opatření týkající se oblasti odměňování jistě nejsou populární, ale jsou nutná. Jsme si toho plně vědomi a při analýzách jsme velmi pečlivě zvažovali nastavení všech parametrů tak, aby byla nezbytná úspora v této oblasti spravedlivě rozložena mezi všechny zaměstnance v přímé úměrnosti k jejich příjmu, vedení společnosti nevyjímaje.

Výše uvedená opatření je nutné doplnit i o aktualizaci stavů zaměstnanců. Cílem je zvýšení efektivnosti a dosažení souladu našich kapacit s poptávkou při současném zachování naší pružnosti a operativnosti při plnění požadavků zákazníků.

Cílem je připravit naši společnost na následující složité letní období (historicky obvyklý pokles objednávek) a současně zachovat a dále rozvíjet všechny naše konkurenční výhody. Zejména v krizi upřednostňují zákazníci solidního, renomovaného a stabilního dodavatele, který bude své výrobky i po mnoho dalších let také řádně udržovat a servisovat, pro kterého nekončí vztah k zákazníkovi pouhým dodáním přístroje, ale který disponuje zázemím pro poskytování skutečně komplexních služeb.

Vážení spolupracovníci, věříme ve Vaši schopnost umět rozlišovat mezi krátkodobými vlivy a výkyvy na jedné straně a dlouhodobým potenciálem firmy BMT, která je vyhledávaným a perspektivním zaměstnavatelem, na straně druhé. Cítili jsme proto potřebu uvést na pravou míru některé spekulace ohledně aktuálního stavu hospodaření BMT a také ohledně toho, zda dostatečně aktivně analyzujeme a reagujeme na tyto výsledky. Výše uvedená fakta jsou jasnou odpovědí. Naše situace je v současnosti stabilizovaná, jsme připraveni pružně reagovat nyní i později, jakmile dojde k oživení ekonomiky, na přání našich zákazníků. Důkazem toho je i skutečnost, že jsme byli kontaktováni v průběhu minulých týdnů a měsíců také několika bankami, které projevíly zájem o financování naší činnosti, protože poskytnout úvěr jiným subjektům je pro ně příliš rizikové – to si banky opravdu pečlivě hlídají.

Zda budou tato nyní přijatá opatření pro zvládnutí krize dostatečná nebo bude nutné v budoucnosti přijmout další opatření – na tuto otázku nám v následujících týdnech a měsících odpoví trendy vývoje na světových trzích a naše vlastní pracovní výsledky.

Využijme období recese ke zefektivnění naší práce, k získávání nových referenčních zakázek a spokojených zákazníků, k přípravě na dynamické obsazení nových trhů. Těšíme se na další spolupráci s Vámi.

M. Krajcar, M. Legner, N. Weinhold
Jednatelé společnosti

SÚSCCH a.s. Banská Bystrica po rekonstrukci

V březnu 2009 byla definitivně dokončena a slavnostně předána rekonstrukce Středoslovenského ústavu srdcových a cévních chorob, která se nachází v současné době ve starém nemocničním areálu Fakultní nemocnice s poliklinikou F. D. Roosevelta v Banské Bystrici. Realizace tohoto projektu

byla provedena společností Puro-Klima, a.s. ve spolupráci s BMT Medical Technology s.r.o. Naším úkolem bylo realizovat dodávku zdravotnické technologie na centrální sterilizaci. Předmětem naší dodávky byly také parní a sterilizátory STERIVAP 666-2 ED Unisteri 336-2 ED, spolu s dodávkou formaldehydového sterilizátoru Formovat PL 349-2 od naší mateřské společnosti MMM Group.



SÚSCCH je zařazený do sítě zdravotnických zařízení, které patří k vysoce specializovaným odborným léčebným ústavům na Slovensku. Základním posláním SÚSCCH je plnění úkolů souvisejících se zabezpečením: komplexní ambulantní a ústavní péče o dospělé pacienty s onemocněním srdce a velkých cév, komplexní neinvazivní a invazivní diagnostiky, léčbě srdečních onemocnění včetně kardiokirurgického programu. Tyto kardiokirurgické služby poskytuje zejména pro Banskobystrický a Žilinský samosprávný kraj.

Toto pracoviště se věnuje dvěma typům pacientů. Jednak pacientům vyžadujícím invazivní a intervenční katetrovou diagnostiku a léčbu onemocnění věnčitých tepen, chlopni a vrozených vad srdce, zabezpečení komplexní přípravy pacientů na koronární chirurgii, chirurgii chlopňových vad a některých vývojových vad srdce a aorty. Druhým okruhem pacientů jsou pacienti s poruchami srdečního rytmu. Na oddělení se rutinně vykonávají všechny invazivní metody na diagnostiku a léčbu arytmií, jako jsou invazivní elektrofyzilogická diagnostika, rádiokvencenní katetrová terapie tachykardií, kardiostimulace, desynchronizační léčba a implantace automatických defibrilátorů. Ročně realizují asi 800 specializovaných operačních výkonů. Součástí pracoviště je také elektrofyzilogická a kardiostimulační laboratoř. Kardiostimulační centrum má tradici od roku 1975 a je jedním z nejstarších a největších na Slovensku.

Přejme si, aby i toto pracoviště se stalo jedním z našich nejvýznamnějších referencí na Slovensku.

Ing. Roman Milich

Země, kde se Sterivap stává synonymem pro slovo sterilizátor

Takto se s trochou nadsázky dá popsat naše pozice na rumunském trhu. Ze tří projektů na nákup sterilizátorů realizovaných rumunským ministerstvem zdravotnictví v posledních dvou letech ve dvou uspěla firma BMT a poslední projekt dosud nebyl ukončen. Od dubna 2008 do února 2009 jsme do Rumunska dodali celkem 129 velkých parních sterilizátorů Sterivap, 75 Stericellů a dalšího vybavení pro centrální sterilizace, které jsme nakoupili u dalších dodavatelů. Současně se naší firmě podařilo dosáhnout historicky prvního úspěchu v tendru Světové banky. Projekt Světové banky bývají náročné z hlediska kvality a rozsahu zpracované dokumentace. Jen pro představu, projektová dokumentace sestávala z přibližně 100 dokumentů na 250 stranách, vše vytvořeno ve třech originálech. Náročné bylo i obhájení technických parametrů našich sterilizátorů, v několika případech jsme museli přistoupit k úpravě našeho přístroje, abychom nebyli z tendru vyřazeni.

Aktuálně je již většina z dodaných sterilizátorů zainstalována a uvedena do provozu. Náš rumunský partner vytvořil 5 servisních center po celé zemi, ve kterých jsou zaměstnáni jejich vlastní servisní technici a kde se nachází zároveň sklady náhradních dílů. Pokud se nám podaří kvalitní podporou našich přístrojů ještě posílit dobré jméno našich sterilizátorů v Rumunsku, vytvoříme si výbornou výchozí pozici pro všechny nové projekty, které budou realizovány v následujících letech. Při této příležitosti bych rád přiblížil firmu, jejíž kontakty a profesionální přístup nám výrazně pomohly v tendru uspět a jejíž servisní podpora bude klíčem k posílení naší pozice na rumunském trhu v následujícím období.

Firmu Tehnoplus Service Srl. založil pan Octavian Niculescu v první polovině 90. let jako servisní organizaci. Teprve ve druhé polovině 90. let se jeho firma přeorientovala na prodej zdravotnické techniky a letos v létě oslaví 10. výročí zahájení spolupráce s BMT. Pozici na trhu si firma vytvořila především prodejem parních sterilizátorů z BMT a následně zdravotnických lůžek firmy Linet. K nim se později přidala vlastní výroba, firma Tehnoplus zajišťuje pro nemocnice rozvozy plynů a dřezy pro mytí rukou v předoperačních místnostech. V současné době je ve firmě Tehnoplus zaměstnáno téměř 100 lidí, firma trvale rozšiřuje kancelářské i výrobní prostory a v roce 2008 dosáhla obrátu okolo 7.5 mil. EUR. Vedle běžného prodeje se firma Tehnoplus uchází o licenci pro školení zdravotních sester. Současně buduje výstavní prostory tvořené plně funkčními přístroji, z BMT bude v jejich showroomu instalován Sterivap HP E 446-1, který byl dodán do Rumunska v březnu 2009.

Ing. Tomáš Tuček

Kumulace dat CONCORDE.XAL

Především z důvodu urychlení práce s ERP systémem CONCORDE.XAL, ale také z důvodu úspory místa na síťových discích, bylo rozhodnuto o redukci dat. Redukce dat budou probíhat vždy o víkendech a volných dnech, tak aby běžný provoz nebyl nijak omezen. Postupně budou redukována data skladových transakcí, což by mělo zrychlit práci při tvorbě dodacích listů. Dále bude promazána tabulka výrobních transakcí (zaúčtované výroby do roku 2005), tabulka nákupů a prodejů (uzavřené příkazy do roku 2005), tabulka účetních transakcí do roku 2005 a několik méně významných systémových tabulek. Zároveň dojde ke kontrole konzistence dat, budou smazána data, které už nikam nepatří (např. poznámky k obchodnímu případu, který už v systému neexistuje). Data, která budou smazána naleznete pod ikonkou „CONCORDE.XAL – záloha 2009“, podobně, jak můžete najít stará data před rokem 2001 pod ikonkou „CONCORDE.XAL – záloha“.

Petr Říha BA (Hons)

Významná životní a pracovní výročí

V květnu oslaví pracovní jubileum ve společnosti:

10let nepřetržitého prac. poměru:

p. **ing. Zabrš Pavel** ze stf. 6371 –TS,

15let nepřetržitého prac. poměru:

p. **Poláček Luděk** ze stf. 6640 – LI

40let nepřetržitého prac. poměru:

p. **Ludvík Jiří** ze stf. 6650 – TN

Do starobního důchodu odchází p. **Fikrtle Lubomír** ze stf. 6690 – TT. a p. **Novák Eugen** ze stf. 6620 –LA.

Vedení podniku a VZO OS kovo děkují jubilantům za jejich dlouholetou práci a v dalším životě jim přejí hodně zdraví a životní spokojenosti.

redakce