

Oblastní nemocnice Příbram

Oblastní nemocnice Příbram, a.s., tvoří jeden z pěti pilířů zdravotnické péče Středočeského kraje a svojí péčí pokrývá jihozápad Čech. Je to nestátní zdravotnické zařízení, které vzniklo sloučením dvou nemocnic v Příbrami. Stoprocentním akcionářem Oblastní nemocnice Příbram, a.s., je Středočeský kraj.

Diagnostika a léčba probíhá ve dvou zdravotnických komplexech: v AREÁLU I (U Nemocnice 84 - bývalá NsP Příbram), a v AREÁLU II (Zdaboř, bývalá NsP Příbram-Zdaboř). Oba komplexy tvoří jeden funkční celek, vzájemně se doplňují a společně pokrývají celé spektrum zdravotnické péče.



Oblastní nemocnice Příbram a.s.

Pro ostatní zdravotnická zařízení v regionu je Oblastní nemocnice Příbram, a.s., významným partnerem v oborech, které tato zařízení z kapacitních, technických resp. personálních důvodů nemohou poskytnout. Na poli diagnostiky jsou to odborná ambulantní centra jako například centrum nukleární medicíny. V oblasti terapie je to např. ortopedie, oční, urologie, umělá ledvina, gynekologie a porodnice, plastická chirurgie a široké spektrum péče rehabilitační.

Oblastní nemocnice Příbram, a.s., nyní prochází obdobím významných transformačních změn, díky kterým dojde k zásadní modernizaci zdravotních i provozních úseků a k organizačním změnám. V rámci těchto změn se změnil umístění některých provozů a proto bude jak pro pacienty, tak pro zdravotníky z regionu důležité dostávat pravidelné informace o tom, co je v nemocnici nového.

Oblastní nemocnice Příbram mohla postupně zahájit zkušební provoz v novém pavilonu F 22. září 2009, kde proběhla úspěšná kolaudace nově stavěného pavilonu F, který je součástí celého projektu dostavby a modernizace nemocnice. Projekt, jehož celková hodnota je téměř 900 mil. Kč., je nemocnicí realizován za pomoci Středočeského kraje a zahrnuje kromě pavilonu F i další novou budovu C i úpravy sadových a parkovacích ploch. Samotná stavba byla po přípravné fázi projektu zahájena v květnu loňského roku. Termín dokončení budovy C je prosinec 2009, její následné zprovoznění je pak naplánováno na 1. čtvrtletí 2010. V pavilonu F budou mít k dispozici nové prostory a vybavení oddělení klinické hematologie s odběrovými místy pro dárce krve, oddělení klinické biochemie a lékárna. V budově C pak zahájí svoji činnost nově vzniklé provozy nemocnice – centrální příjem pacientů, centrální operační sály, pooperační intenzivní péče, v novém zde bude pečovat o pacienty oddělení ARO.

Součástí naší dodávky v nové přístavbě a modernizaci nemocnice je technologie pro oddělení centrální sterilizace, laboratoří a sterilizačních center v pavilonu C a F, kde v těchto dnech finalizujeme jednu z největších dodávek letošního roku. Námí dodávané přístrojové vybavení je velmi pestré. Týká se jak parních sterilizátorů řady Sterivap HP, tak horkovzdušné sterilizace řady Stericell, dále malé parní sterilizace přístrojů Sterimat Plus, Sterilabu

a dále řady obchodního zboží jako jsou formaldehydová sterilizace s Formomatem od MMM a také mycích a dezinfekčních přístrojů společnosti Miele. To vše v celkové hodnotě cca 10 mil. Kč.

Věříme, že naše dodávka bude sloužit jako jedna z významných referencí v tomto kraji vzhledem k rozsahu rekonstrukce a možnosti prezentace moderních prostor centrální sterilizace.

Ing. Roman Milich

Současná konfigurace a popis funkčnosti IAS serveru jako RADIUS serveru

Čeho chceme dosáhnout

Nastavením tohoto prostředí chceme dosáhnout hned několika efektů:

Uživatelé, kteří používají mobilní zařízení, připojí se do naší sítě přes wifi, a ověří se přes server RADIUS nebudou muset k žádnému AP znát WEP klíč, budou se ověřovat protokolem PEAP a certifikátem. Mohou tedy plně využívat všech AP po celé firmě, aniž by byli jakkoli omezovali. Naopak uživatelé, kteří tento certifikát mít nebudou, se do sítě nepřipojí vůbec. Další možnou variantou by bylo, aby uživatelé, kteří se neprokázali platným certifikátem, měli jen omezený přístup k síti nebo např. jen přístup k internetu.

Zařízení, které jsou připojeny přes aktivní prvky Nortel budou ověřovány pomocí certifikátu nebo MAC adresy. V případě, že do sítě bude připojeno zařízení, které nebude mít záznam o MAC adrese nebo platný certifikát, prvek daný port deaktivuje.

Tiskárny a tiskové servery budou konfigurovány přímo na daný port aktivního prvku a ověřovány přímo přes MAC adresu - mimo RADIUS server. To tedy znamená, že na daném portu bude připojeno vždy pouze určité, předem definované zařízení.

Princip funkčnosti

Server RADIUS drží databázi klientů. Každý klient má na serveru vytvořeny tyto údaje: IP adresa klienta, tajný klíč, kterým mezi sebou server a klient komunikuje a typ protokolu (u některých prvků může být protokol RADIUS upraven v závislosti na atributech klienta). Klientem se rozumí zařízení, které umožňuje uživateli přístup k síti po tom, co se ověří u serveru RADIUS (např. switch, wireless....). Stejně tak každý klient má ve své konfiguraci nastavenou IP adresu RADIUS serveru a tajný klíč, který je stejný jako na serveru. Další rozšiřující konfigurace závisí na výrobci daného zařízení.

V současné době je ověřování nastaveno na proces ověření pomocí protokolu PEAP.

To se skládá ze dvou fází:

- ověření serveru a vytvoření šifrovaného kanálu protokolu TLS.
- spojení pomocí protokolu EAP a ověření uživatele a klientského PC

ověřování standardem 802.1x přes wifi:

- jakmile je bezdrátový klient (notebook) v dosahu AP, odešle AP klientovi výzvu bezdrátový klient odešle svou identitu AP, který ji předá serveru
 - server RADIUS zadá požadavek na pověření bezdrátového klienta, aby ověřil jeho identitu. V rámci zadaného požadavku server RADIUS určí typ požadovaných pověření
 - bezdrátový klient odešle svá pověření serveru RADIUS
 - server RADIUS ověří pověření bezdrátového klienta.
- Pokud jsou pověření platná, odešle server RADIUS AP šifrovaný ověřovací klíč.

AP pomocí tohoto klíče zajistí bezpečný přenos relace jednoměrového vysílání jednotlivých stanic a ověřovacích klíčů víceměrového vysílání do bezdrátového klienta

Miloš Jánoš IT

Teplotní technika v Jižní Americe

Přestože tento kontinent nepostihla světová krize jako Evropu nebo Severní Ameriku, prodávat naše vysoce technologicky vybavené přístroje teplotní techniky na tento kontinent bylo vždycky obtížné, vyžadovalo dobrou znalost místních zvyklostí a notnou dávku trpělivosti. Přesto se nám přes počáteční komplikace podařilo vedle tradiční Brazílie otevřít také další silné trhy, jako jsou Mexiko (od r. 2004), Peru (od r. 2007), a Columbiu (od r. 2007). Mimo to jsme rovněž zastoupeni v menších zemích střední Ameriky, jako je Kuba, Kostarika, Salvador. Na některých trzích se bohužel kvůli změně politického klimatu prodejní aktivity zastavily – příkladem může být silně socialistická Venezuela, země jinak velmi bohatá na nerostné suroviny. Tamější ale státní přidělový systém totiž prakticky blokuje veškeré importy z rozvinutých zemí a po úspěšně získaném novém obchodním zastoupení v Caracasu (firma KOBE) stále stojí 10 přístrojů TT tady v Brně a čeká až vláda Huga Chabeze schválí devizový příděl pro našeho distributora. Velký průlom jsme po roce jednání dosáhli v Chile. Tato středně velká země je dávana jako vzor rozvinuté ekonomiky na tomto kontinentu, nicméně aktivity našeho nového partnera Merck Chile stále brzdily jiné priority. Až teprve naše detailní analýza tržního prostředí a velmi slibná statistika dodávek konkurenčních výrobců do Chile, podařila vybudit tohoto partnera a motivovat jej k zařazení našich přístrojů do portfolia výrobců a po velmi náročném jednání v Santiagu v listopadu t.r. jsme získali maximální preference. Jako důkaz budoucí spolupráce již Merck Chile objednal první skladové přístroje a hodlá jít ve šlépějích úspěchů sesterské společnosti Merck Peru, kde ročně prodáme kolem 60 přístrojů teplotní techniky.

Velmi zajímavý posun se nám podařil v Ekvádoru. Tato menší zemička uprostřed jihoamerického kontinentu není z nejbohatších, ale na každém kroku je vidět píle a úsilí místních obyvatel podnětá snahou zlepšit si životní úroveň a vyrovnat se bohatším a větším sousedům. Přestože, tato země nemá ani vlastní měnu (používá jako oficiální platidlo severoamerický dolar), získali



jsme v hlavním městě Quito již před lety největšího distributora laboratorní techniky, firmu HR Representaciones. Po několika kusových instalacích v předchozích letech se popularita našich přístrojů tak zvýšila, že tato firma v letošním roce již dvakrát objednala dodávku na sklad - celkem 52 (!) přístrojů. V letošním listopadu tento distributor také uspořádal pro menší zástupce a pro klíčové zákazníky velký seminář o technologiích naší teplotní techniky v hotelu Quito v hlavním městě. Na seminář se přihlásilo kolem osmdesáti účastníků a účast v dopoledním a odpoledním kurzu byla skoro stoprocentní. V přestávkách probíhala živá diskuse s obchodníky našeho partnera a se zástupcem naší společnosti. Seminář byl organizačně i obsahově velmi náročný, nicméně díky úsilí partnerské firmy a díky dobré přípravě z naší strany měl seminář obrovský ohlas a dovolili jsme si doufat, že se

nám podaří v příštích letech vyrovnat a překonat prodeje našeho největšího konkurenta v Ekvádoru, firmě Memmert.

Dceřinná společnost Medcenter i v tomto kritickém roce dosáhla téměř stejného prodejního výsledku, jako v předchozím roce, což není letos v branži laboratorní techniky příliš obvyklé. Konkurenční a partnerské firmy hlásí poklesy o 20-30%. Rádi bychom jménem všech pracovníků Medcentra, za naše všechny zákazníky po celém světě, a také ústy našich 70 aktivních distributorů, poděkovali pracovníkům výroby naší společnosti a vyjádřili skutečnost, že bez příspěví každého z nás bychom tohoto úspěchu na všech světových trzích nikdy nedosáhli. Přejeme krásné a klidné Vánoční svátky a hodně energie a chuti do pracovní činnosti v roce 2010.

Ing. Ondřej Procházka, Medcenter

Vážení zaměstnanci,

vedení společnosti vyjednalo velmi zajímavý benefit pro naše zaměstnance.

Nastává období chřipek a virových onemocnění, vánoční nákupy apod. V rámci zaměstnaneckých výhod jsme pro Vás připravili zajímavou a cenově velmi výhodnou nabídku vitaminových přípravků ve spolupráci se společností Maxpharma Praha.

Vitaminy můžete nakupovat se slevou až 30 % v internetovém obchodě www.pharmabenefit.cz

Vše naleznete na internetových stránkách
www.pharmabenefit.cz

Pro získání výhodné slevy použijte následující přihlašovací informace:

Uživatelské jméno: bmt

Heslo: bmt

Na stránkách Pharmabenefit jsou již nyní internetové ceny, které jsou o 5 – 10 % nižší, než na běžném trhu.

Další sleva 25 % je zajištěna pro zaměstnance BMT po přihlášení na stránky a vyplnění uživatelského jména a hesla.

Objednávat můžete s okamžitou platností, upozorňujeme Vás, že do výše 1 500,- Kč hradíte poštovné 90,- Kč, při objednávkách nad tuto částku se v nákupním košíku tato částka již neobjevuje.

Věříme, že Vás tato nabídka zaujme, v případě potíží, či dotazů kontaktujte společnost Maxpharma.

Bc. Milan Halámka

Významná životní a pracovní výročí

V prosinci oslaví pracovní jubileum ve společnosti:

- **15let** nepřetržitého prac. poměru
p.Perník Jiří ze stř. 6700 – NP,

Vedení podniku a VZO OS kovo děkuje jubilantovi za jeho dlouholetou práci a v dalším životě mu přeje hodně zdraví a životní spokojenosti.

redakce

Závěr roku 2009

V závěru letošního roku bude většina zaměstnanců čerpat tak jak je v posledních letech již obvyklé zaslouženou dovolenou.

Redakce přeje všem zaměstnancům, svým čtenářům a přispěvatelům do podnikového časopisu příjemné prožití svátků vánočních mezi svými blízkými a načerpání nových sil do roku 2010.

redakce

Motto na prosinec

„Nikdy neříkej, že něco nejde, protože se vždycky najde nějaký blbec, který neví, že to nejde a udělá to.“

Jan Werich